Proyecto: Evaluación de Capacidades

● Pautas a desarrollar en base al Proyecto

1) Fundamentación (porque del proyecto)el porque se basa en la escasa cantidad de contenido de lectura respecto a temas de estudio como por ejemplo programación basada en objetos Y varios libros respecto al tema de programación

2) Objetivo (para que del proyecto)el objetivo de nuestro proyecto el facilitar el material de estudio ante los alumnos para facilitar el aprendizaje respecto a los diversos temas

3) Estudio de mercado: estudiar el mercado donde existe el producto Existe este producto?

Características técnicas de lo que ya existe Diferencia entre productos, precio, tipo de

Consumidores: la pagina en si no es un producto que se fuera a vender como si es mas bien un producto de uso libre respecto a colegios ya que está orientado a los alumnos y maestros

4) costos: costos de materiales y la mano de obra (Horas de trabajo)

Básicamente seria 1.344 horas siendo que un programador básico seria 215 pesos por hora un costo total daría total de 288.960 pesos más el mantenimiento de la pagina mediante el servidor que seria 18000 pesos anuales

5) Precio de venta: Cuanto venderemos nuestro producto comparando costos y precio en el

Mercado del producto

6) Rentabilidad: cuanto de ganancia tendremos en nuestra venta descontando la mano de obra

y materiales 6)Estrategia comercial (marketing): como vamos a vender el producto.

7) Recursos edilicios (donde lo voy a fabricar).

8) Equipamiento necesario: herramientas que vamos a usar para trabajar. Costo del

Equipamiento:

9) Recursos económicos (de donde sacaría el dinero para la inversión).

10) Procedimiento (como llevamos a cabo el proyecto, características técnicas)

11) Registro de marcas: como se realiza los tramites para registrar una marca o un invento

12) Análisis todo (F: fortalezas del producto. O: oportunidades de mi producto. D: debilidades

Que tengo. A: amenazas con respecto a mi proyecto.)

13) Inscripciones tributarias: mono tributo (afip) costos

Ingresos brutos (arba) Costos facturación electrónicas habilitación de comercio

(Municipalidad) costos Línea telefónica (arnet,telviso,fibertel) costos Cuenta corriente (banco)

Costos

14) Conclusiones: que me parecio? Es viable? Q tal la experiencia con mis compañeros? Etc.